





**ДИСТРИБЬЮТОР
ВЕДУЩИХ МИРОВЫХ
БРЕНДОВ FMCG
на Дальнем Востоке**


СТРУКТУРА УПРАВЛЕНИЯ ГК «НЕВАДА»



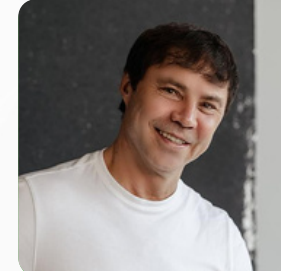
Волков Лев
Директор розничного направления



Егоров Юрий
Генеральный директор
Невада групп


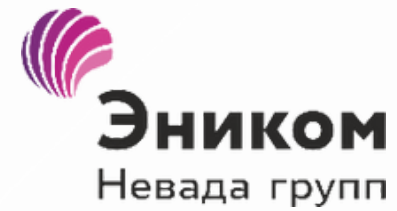


Меркулова Марина
Коммерческий директор
Невада групп




Булыгин Сергей
Директор подразделения
недвижимости

ОПТОВОЕ НАПРАВЛЕНИЕ



Забродин Юрий
Директор



Клевакин Александр
Коммерческий директор

РОЗНИЧНОЕ НАПРАВЛЕНИЕ



СОБСТВЕННЫЕ
ТОРГОВЫЕ МАРКИ:



НЕДВИЖИМОСТЬ





Эником

Невада групп

30 лет стабильного роста



Год основания:
1994, Хабаровск

1994

Хабаровский край

1997

Приморье
Амурская область

1998

Сахалинская область

2000

Камчатский край

2002

Еврейская АО

2015

Якутия
Магаданская область

2023

Забайкальский край

2025

Бурятия,
Иркутск



МИССИЯ

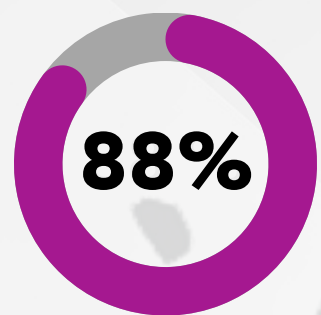
Каждый день мы работаем, чтобы повысить качество жизни как можно большего числа людей, давая возможность своим клиентам покупать больше разнообразных товаров как можно дешевле, удобнее и с лучшим качеством, заботясь о благополучии каждого сотрудника и уважая его интересы, объединяя усилия лучших специалистов, высокие технологии и многолетний опыт.

ЦЕННОСТИ

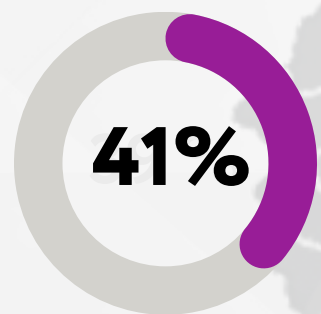
- Нацеленность на результат
- Открытость и взаимопомощь
- Эффективность через инновации
- Ориентация на клиентов



ГЕОГРАФИЯ КОМПАНИИ



ПОКРЫТИЕ ТЕРРИТОРИИ
ДФО



ПОКРЫТИЕ
ТЕРРИТОРИИ РОССИИ

14 филиалов со складами
8 торговых площадок



• от численности населения




филиалы со складами

Copyright © 2024 Enikom, Incorporated – Confidential

С НАМИ ЛИДЕРЫ РЫНКА




Общая АКБ ≈ 17 000 ТТ
Ежемесячно отгружаем ≈ 15 500 ТТ

64%  Традиционный формат 9 700 ТТ

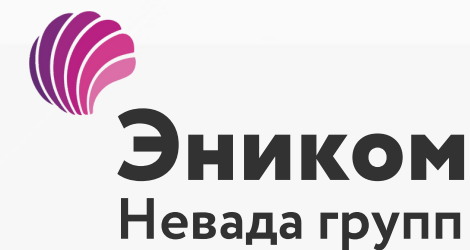
22%  Современный формат 4 850 ТТ

7%  HoReCa 1 200 ТТ

4%  ОПТ 650 ТТ

3%  Альтернативный канал 600 ТТ

ТОП 15 СЕТЕЙ НА ДАЛЬНЕМ ВОСТОКЕ*



Самбери 

 БЛИЗКИЙ

БЕЛЫЙ  КРОЛИК

 шамса
группа компаний

 ВИНЛАБ
СУПЕРМАРКЕТ НАПИТКОВ

 АВОСЬКА
УНИВЕРСАМ

 РЕМИ
СЕТЬ ГИПЕРМАРКЕТОВ И УНИВЕРСАМОВ

 КЭШ & КЭРРИ

 РАЗ ДВА
МИНИМАРКЕТЫ





СЕТЬ МАГАЗИНОВ «У ДОМА»
БРИСТОЛЬ



 КРИСТАЛЛ 

 ЗООМАГАЗИН
КОТОПЁС

 ПЕРВЫЙ
СЕМЕЙНЫЙ

Доля 48% в ТО*



Невада
групп

ТОРГОВЫЕ СЕТИ ГРУППЫ КОМПАНИЙ

Самбери 

- 73 ТТ (гипер и супермаркеты)
- 14 городов присутствия на ДВ



РАЗ ДВА
МИНИМАРКЕТЫ

- 83 минимаркета
- Хабаровск, Владивосток

 **БЛИЗКИЙ**

- 161 дискаунтер
- 34 города присутствия на ДВ



Радиус



АМБАР



Самбери 



РАЗ ДВА
МИНИМАРКЕТЫ

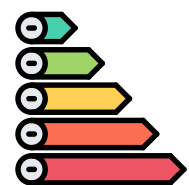
 **БЛИЗКИЙ**

В начале 2021 года сеть Фреш 25/Радиус перешла в полное управление ГК «Невада».

В мае 2021 состоялась сделка по приобретению ТС Унимарт (г. Комсомольск – 14 ТТ).

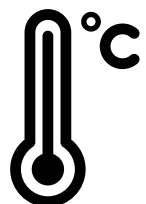
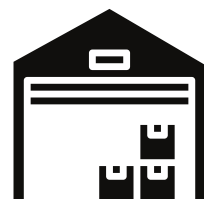
В декабре 2022 сеть ЁЁ перешла в полное управление ГК «Невада» (г. Хабаровск – 14 ТТ).

В июле 2023 сеть Амбар перешла в полное управление ГК «Невада» (Владивосток - 10 ТТ, Комсомольск - 6 ТТ, Хабаровск - 15 ТТ).



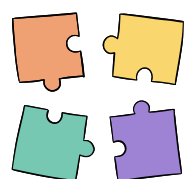
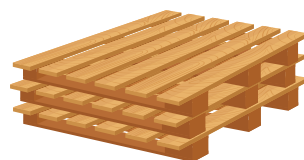
Склады класса А+, В+, В, С*

14 городов



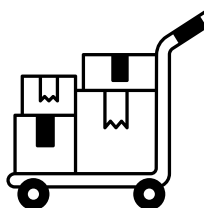
> 45 тыс. м² – температурный режим от +5 до +18°C, влажность не более 60%

Вместимость > 40 тыс. паллетомест



Выделенные зоны штучного набора

Грузооборот > 14 тыс. тонн/мес.



СКЛАДСКАЯ ЛОГИСТИКА



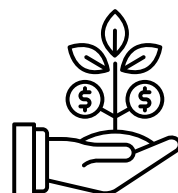
Склады с режимом хранения до -20°C > 500 м²



- Сахалин
- Камчатка
- Благовещенск
- Магадан
- Комсомольск-на-Амуре



В собственности холдинга > 47 тыс. м² складов



План по инвестициям: 10 млн руб.



Услуги ответственного хранения, складской переработки



Работаем по схемам: Кроссдока, Стокового хранения, 2PL



Услуги доставки груза в транспортных средствах 3/5/10/20 тонн, с термо режимом и без

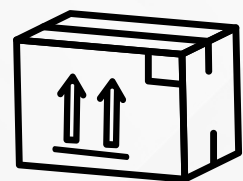


СКЛАД ГЕОРГИЕВСКИЙ

Класс А+

Основной склад на 14 200 п/м с высотой 1,6.
Холодильная камера с изменяемым температурным режимом на 765 п/м. Мезонин – 3 291 ячейка, размером 45x110x60.

Входящий
грузопоток



x 10 ТС в день

Исходящий
грузопоток



x 56 транспортных единиц

ИНФРАСТРУКТУРА

- Собственная котельная, водяные тепловые пушки Volcano VR2 на складах
- Центральное водоснабжение
- Локальные очистные сооружения
- Светодиодное освещение
- Видеонаблюдение. Интернет, телефон
- Пожарная сигнализация, пожарные гидранты и краны, автоматическое спринклерное пожаротушение
- Система дымоудаления
- Охрана, система контроля доступа
- Парковка

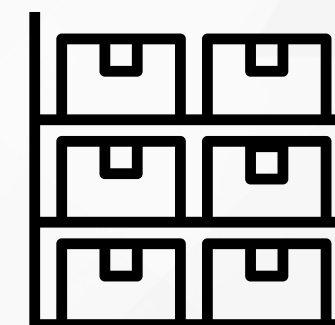
3PL УСЛУГИ



PEPSICO



FERRERO



ОКАЗЫВАЕМ ПОЛНЫЙ СПЕКТР 3PL УСЛУГ
НАШИМ ПАРТНЕРАМ



Годовой валовой доход от 3PL услуг
≈ 150 млн. руб.

ТЕРРИТОРИИ 3PL

Благовещенск

Хабаровск

Южно-Сахалинск

Владивосток

ТРАНСПОРТНАЯ ЛОГИСТИКА



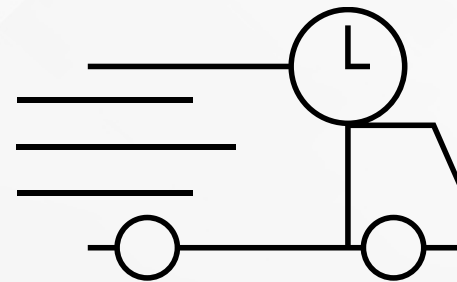
150 единиц техники

90 единиц с
рефрижераторными
установками



Плановое обновление
автопарка $\approx 10\%$ в год
(на 24 год плановое обновление – 25 единиц)

Срок доставки: 24 часа – город;
48 часов – регион



План по инвестициям:
31 млн руб.



Осуществляем смешанную форму доставки (с другими контрактами) до партнера для полной утилизации машины и эффективного использования затрат на логистику

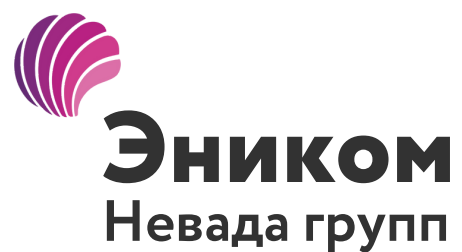
TMS

ВОЗМОЖНОСТИ:

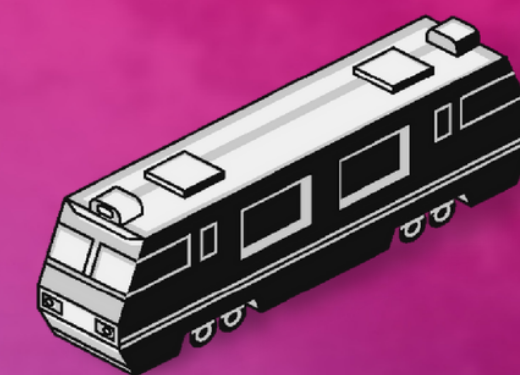
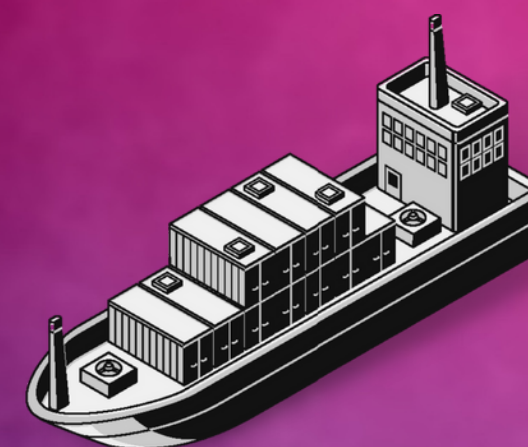
- Позволяет автоматически планировать рейсы, редактировать и оптимизировать маршруты
- Выбор перевозчиков с помощью проведения тендеров
- Ведение учета гаража (ремонты, шины, запчасти)
- Уменьшает затраты на перевозку и собственное транспортное подразделение



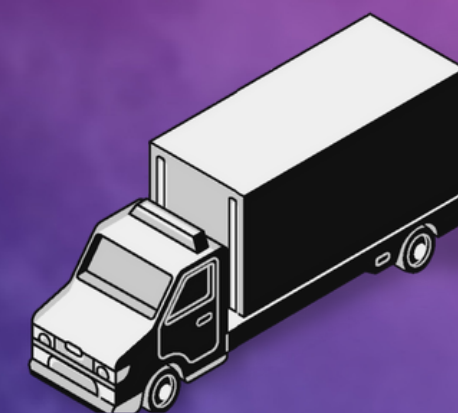
СХЕМА ЛОГИСТИЧЕСКОГО ПОКРЫТИЯ



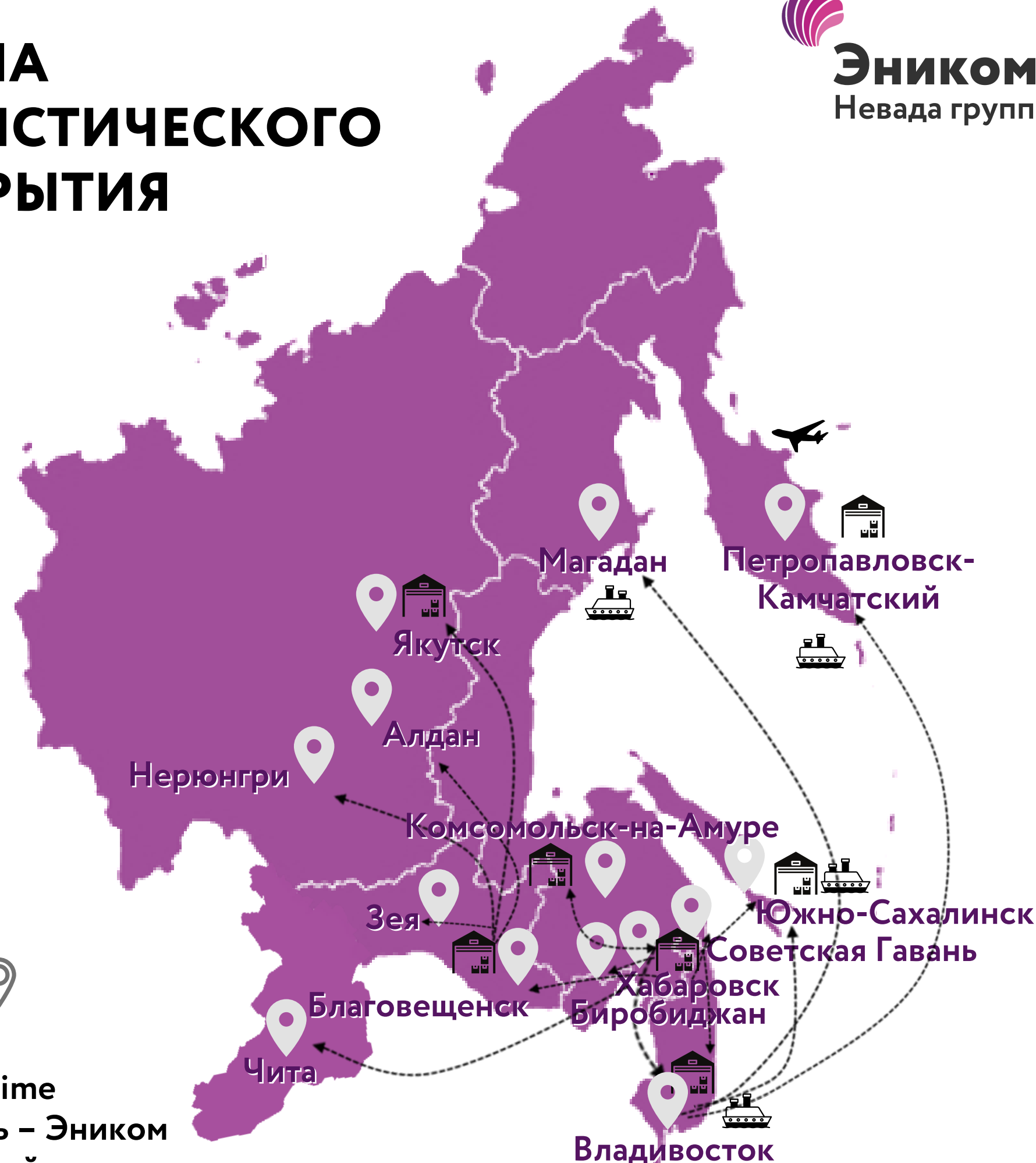
Обеспечиваем доступность
товаров в любом уголке
Дальнего Востока!



ИСПОЛЬЗУЕМЫЕ ВИДЫ ТРАНСПОРТА



Copyright © 2024 Enikom, Incorporated – Confidential

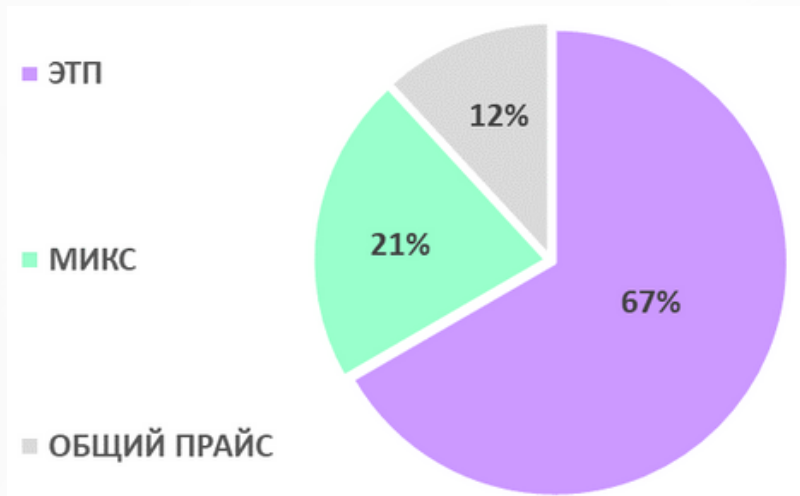
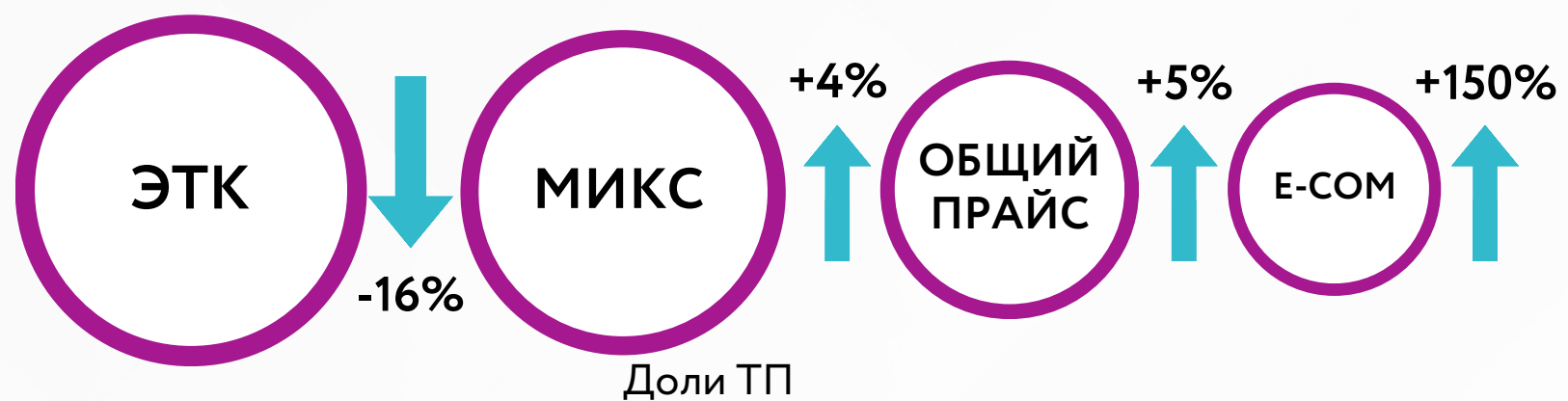


Transit time

Производитель – Эником
≈ 38 дней

ПОСТРОЕНИЕ ДИСТРИБУЦИИ

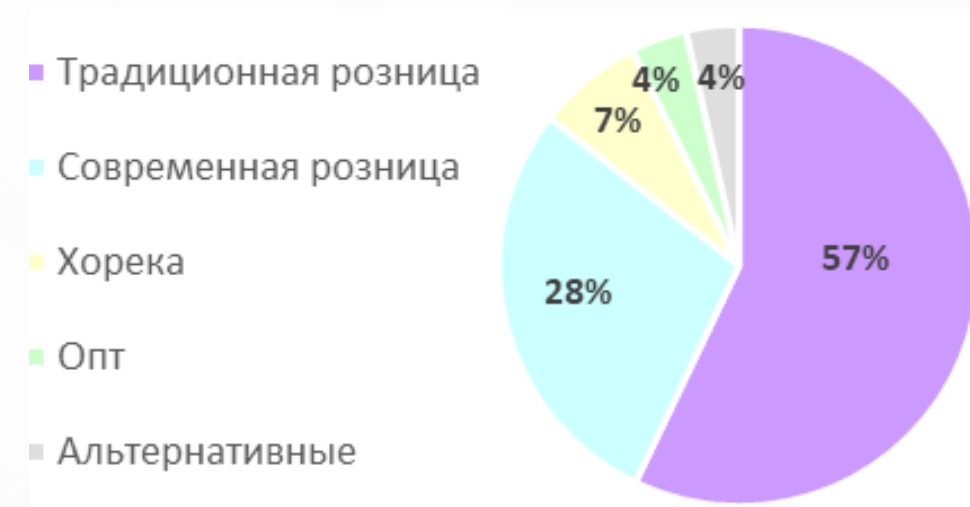
4 СПОСОБА ПОСТРОЕНИЯ ДИСТРИБУЦИИ

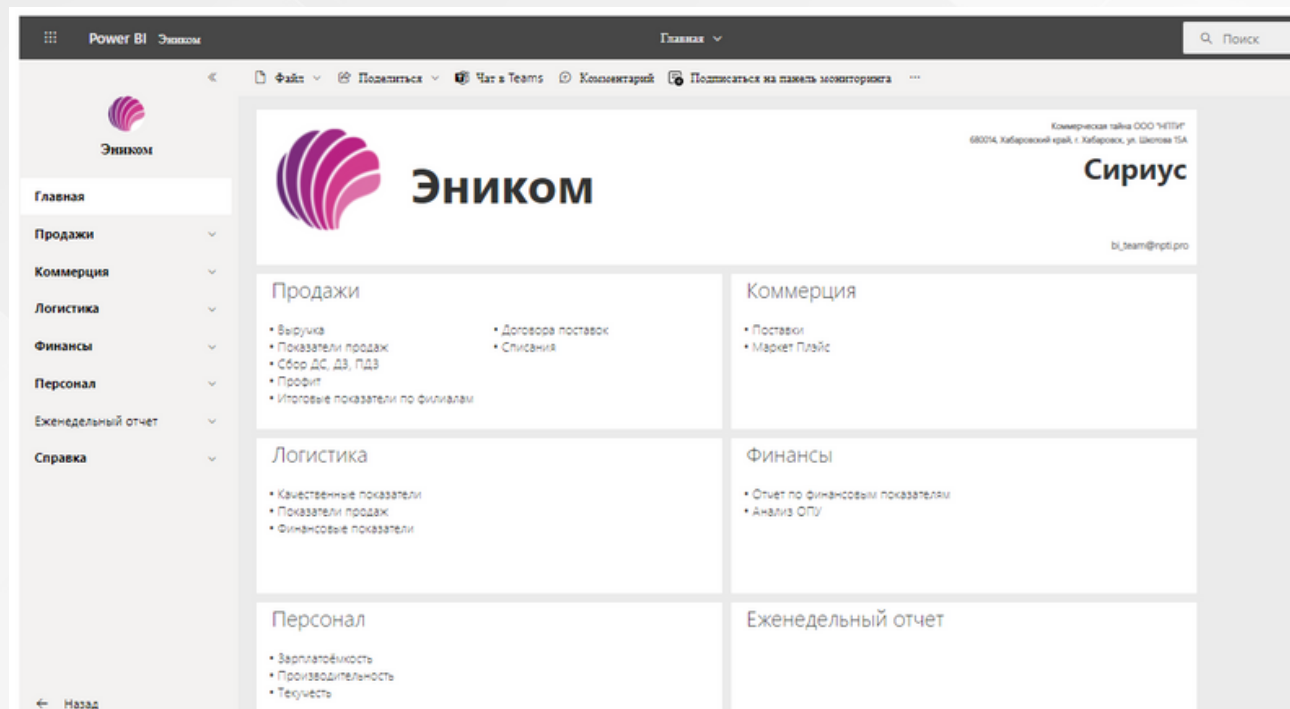


UNIVERSE (по итогам 2023 года)
17 тыс. торговых точек

АКТИВНАЯ КЛИЕНТСКАЯ БАЗА (ср.мес.)
15,5 тыс. торговых точек

Доли каналов сбыта в АКБ





Anaplan

ЛИЧНЫЙ КАБИНЕТ ПАРТНЕРА
СОВРЕМЕННАЯ ПЛАТФОРМА ДЛЯ РАБОТЫ ПОКУПАТЕЛЯ

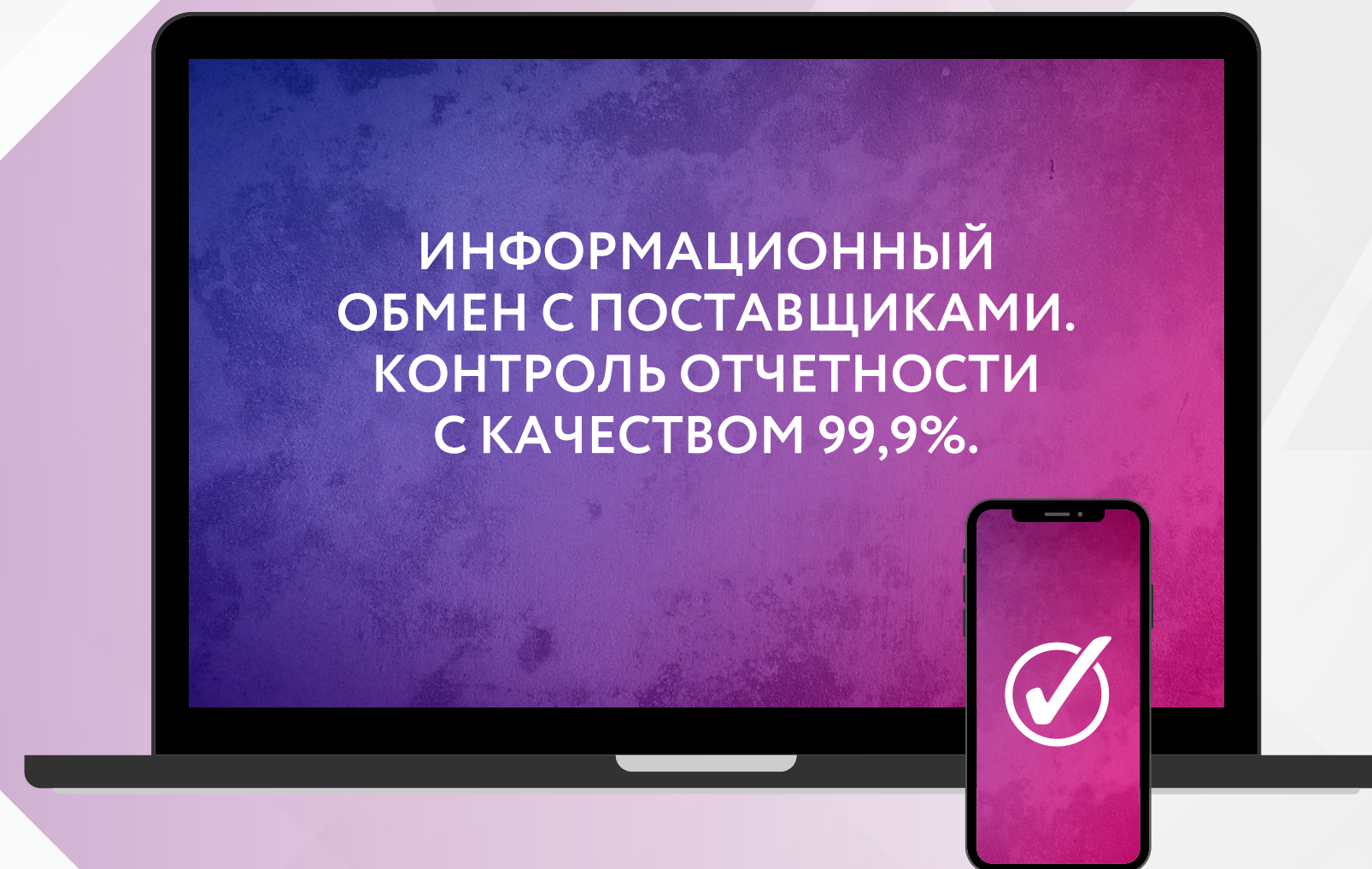


Информационный портал



ЛКС

QlikView



Е-COMMERCE. ПОСТРОЕНИЕ ДИСТРИБУЦИИ ЧЕРЕЗ В2В-ПЛАТФОРМУ



ЦЕЛЬ – ЧТОБЫ НАШИ КЛИЕНТЫ
МОГЛИ ЗАКАЗАТЬ ОНЛАЙН,
НЕ ДОЖИДАЯСЬ ТП

Представлены почти все контракты.
Заказать можно во всех городах присутствия Эником.

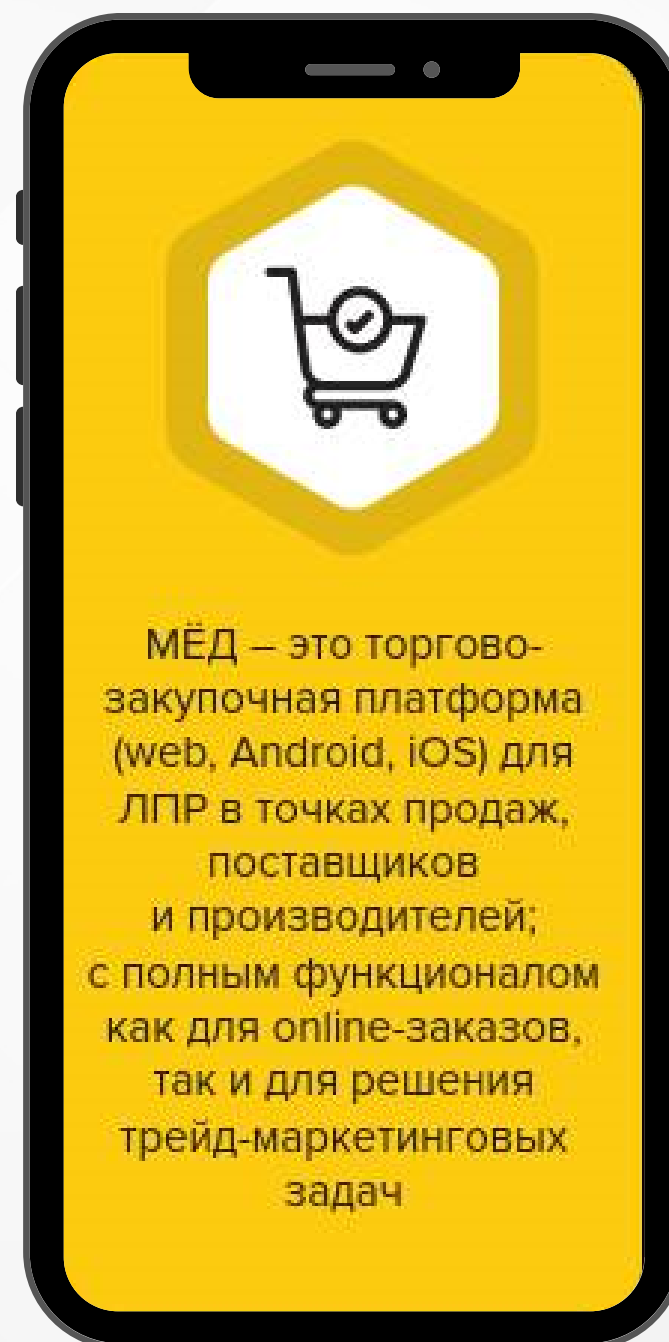
- **Бонус – при предоплате действует скидка 3%**



Доля продаж E-Commerce в
товарообороте составляет ≈1,5%
(≈200 торговых точек).



**Дистрибьюция
Прайм**



МЁД – это торгово-
закупочная платформа
(web, Android, iOS) для
ЛПР в точках продаж,
поставщиков
и производителей;
с полным функционалом
как для online-заказов,
так и для решения
трейд-маркетинговых
задач



★ **Как оформить заказ:**

- Зарегистрироваться
- Оформить заказ как в
обычном интернет-магазине

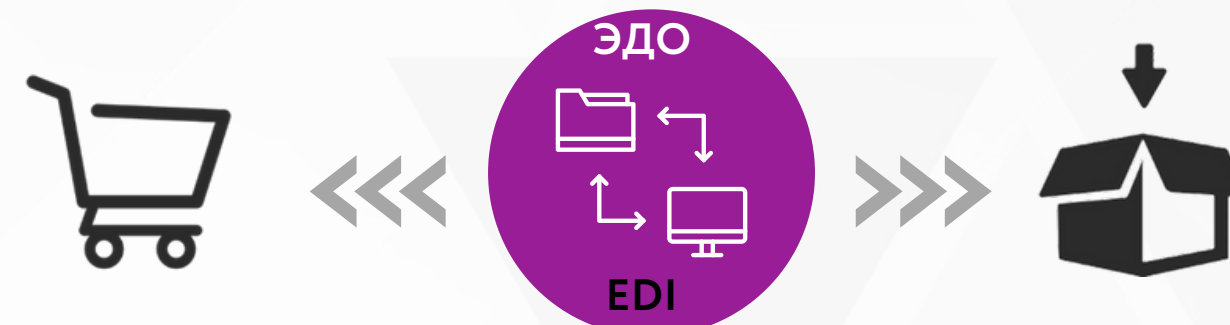
Целевая на 2024 год: 35% от
плана продаж Традиционной
розницы

✓ ФИНАСОВАЯ
ДИСЦИПЛИНА

✓ СВОЕВРЕМЕННОЕ ПРЕДОСТАВЛЕНИЕ
ПОЛНОГО ПАКЕТА ДОКУМЕНТОВ ЗА
ОКАЗАННЫЕ УСЛУГИ И СЕРВИСЫ

✓ ВОЗМОЖНОСТЬ ИСПОЛЬЗОВАТЬ
РАЗНЫЕ ФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ
(банковская гарантия, депозит, предоплата)

✓ ЭЛЕКТРОННЫЙ
ДОКУМЕНТООБОРОТ С
ПОСТАВЩИКАМИ И
ПОКУПАТЕЛЯМИ



**ГК «Невада» входит
в ТОП-200***

Forbes

196



ГК Невада
Торговля

50.4 млрд руб.

*по итогам 2021 года



БЕЗУПРЕЧНАЯ КРЕДИТНАЯ ИСТОРИЯ

**ГК «Невада» 15.04.2022 включена в перечень
системообразующих предприятий российской
экономики (Минпромторг России)**

ВНЕШНЕЕ ОБУЧЕНИЕ:

ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ ПЕРЕПОДГОТОВКА, ПОВЫШЕНИЕ КВАЛИФИКАЦИИ

- Тренинг «Креативность в бизнесе», «Философия жизни» – Сергей Макшанов
- Тренинг «Тотальные продажи» – Игорь Ткач



3 УРОВНЯ ВНУТРЕННЕГО ОБУЧЕНИЯ:

✓ СТАРТОВЫЙ

✓ ФУНКЦИОНАЛЬНЫЙ

✓ ЛИДЕРСКИЙ

▶ ВЕЛКОМ-ОБУЧЕНИЕ

▶ РАЗВИТИЕ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ КОМПЕТЕНЦИЙ

- Тренинг «Шаги визита»
- Тренинг «Дебиторская задолженность»
- Тренинг «Мерчендайзинг»
- Тренинг «Работа с возражениями»
- Вебинар/МК «Тайм-менеджмент»
- МК «Работа со сводными данными в Excel»
- Вебинар/МК «Сила анализа»

▶ РАЗВИТИЕ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ КОМПЕТЕНЦИЙ

- Тренинг «Функции менеджера»
- Тренинг «Учись учить»
- Тренинг «Управление персоналом»
- Тренинг «Эффективные переговоры»
- Тренинг «Мотивация сотрудников»
- Тренинг «Проведение собраний и совещаний»
- Вебинар/МК «Управление изменениями»
- Тренинг «Адаптация персонала»

▶ РАЗВИТИЕ ЛИЧНОСТНЫХ КОМПЕТЕНЦИЙ

- Вебинар/МК «Профессиональное выгорание»
- Вебинар/МК «Эмоциональный интеллект»
- Вебинар/МК «Принятие изменений»
- Вебинар/МК «Управление стрессом»

КОРПОРАТИВНЫЕ РЕСУРСЫ ДЛЯ РАЗВИТИЯ



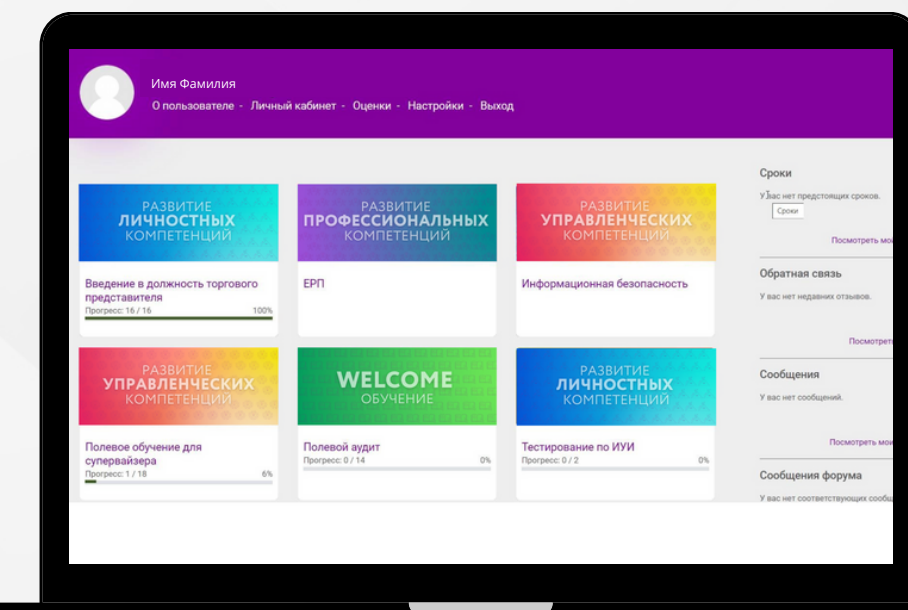
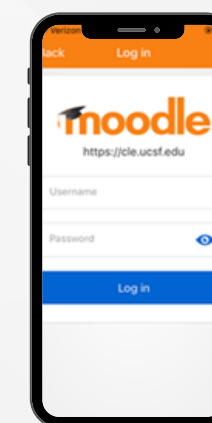
ДИСТАНЦИОННЫЕ КУРСЫ В СИСТЕМЕ MOODLE

- ▶ **ОБЯЗАТЕЛЬНОЕ** корпоративное обучение;
- ▶ **ВИДЕОКУРСЫ** – для развития личных компетенций, необходимых вам в работе;
- ▶ **ОБУЧАЮЩИЕ ПРОГРАММЫ** – для самостоятельного изучения;
- ▶ **ЗАПИСИ РАЗЛИЧНЫХ КОНФЕРЕНЦИЙ.**

КОРПОРАТИВНАЯ БИБЛИОТЕКА

- ▶ **КНИГИ** – от нестареющей классики до современных бестселлеров;
- ▶ **ЖУРНАЛЫ;**
- ▶ **ОБУЧАЮЩИЕ ИНСТРУКЦИИ ПО ПРОЦЕССАМ КОМПАНИИ.**

**МАТЕРИАЛЫ БИБЛИОТЕКИ И MOODLE ДОСТУПНЫ
В ЛЮБОЕ ВРЕМЯ И С ЛЮБОГО УСТРОЙСТВА**





ЦИФРЫ И ФАКТЫ

30 лет

в бизнесе

13,6 млрд руб. (без НДС)

товарооборот

44

контракта в портфеле компании

> 45 000 м²

14 современных складских
комплекса

17 000

клиентов

1 630

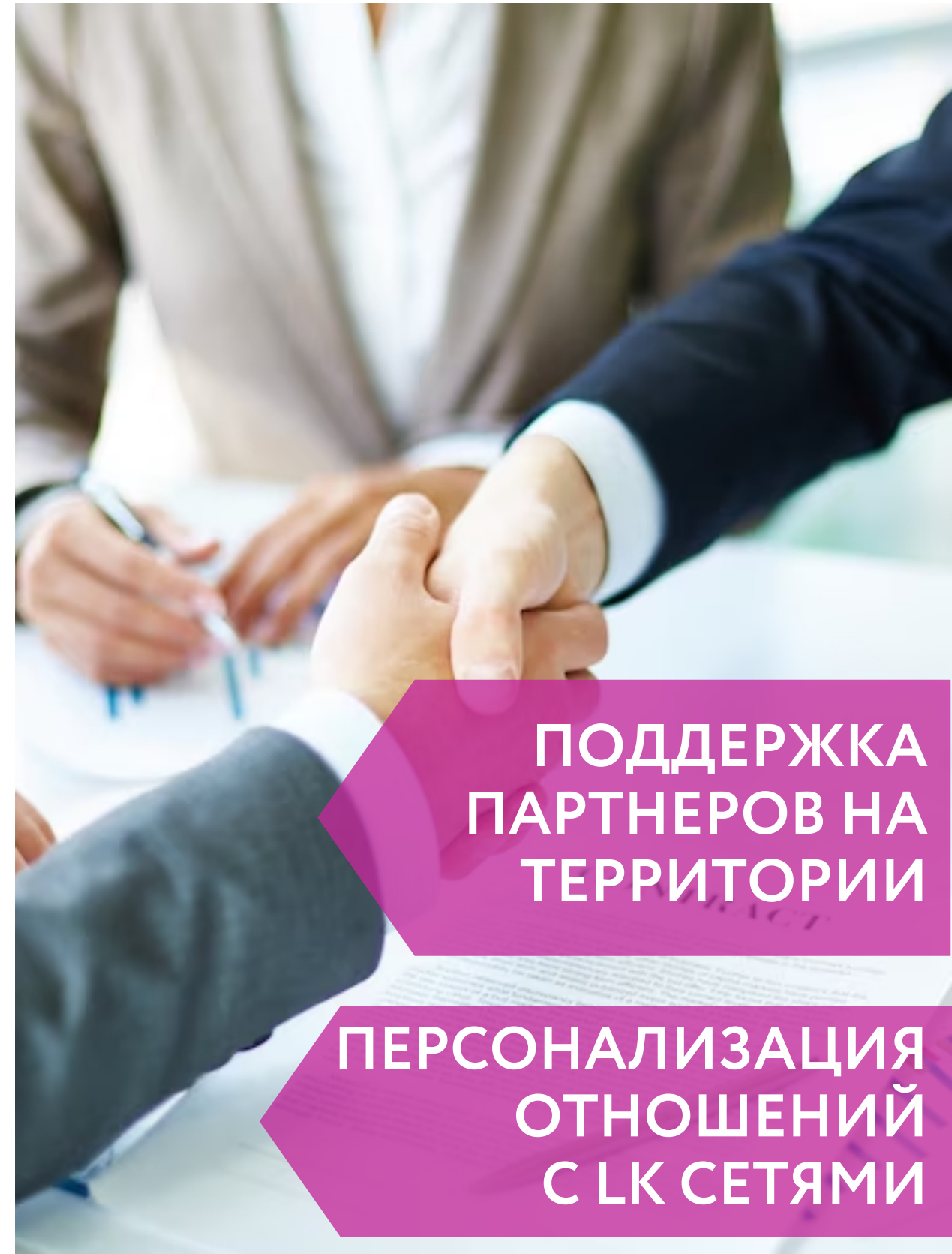
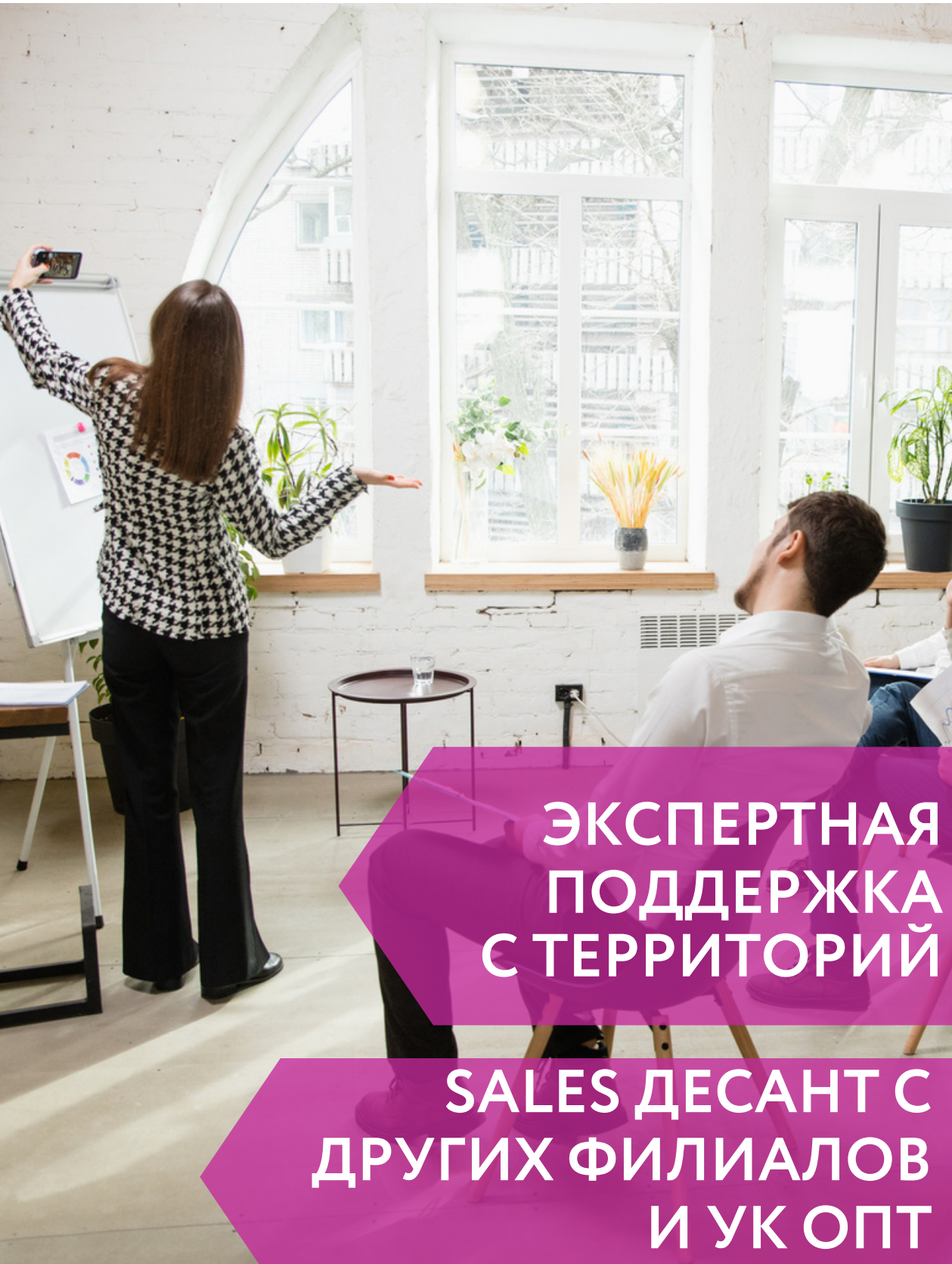
сотрудников



Приоритеты развития Эником' 24-25

- Финансовая устойчивость
- Масштабируемый бизнес
- Высокий уровень логистических сервисов
- Высокое качество работы с ключевыми клиентами
- Эффективность покрытия территории
- Высокий уровень диджитализации
- Стратегическая гибкость
- **Кадровый потенциал**

ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА/ ВОЗМОЖНОСТИ ЭНИКОМ



30 ЛЕТ ПОБЕД И ДАЛЬШЕ ВМЕСТЕ!

«Конфиденциально. Собственность ООО «Эникон». Допустимо использовать для демонстрации партнерам при переговорах.
Запрещено копировать, пересылать, иным образом передавать файл третьим лицам».